





UMA MARCA GLOBAL A GLOBAL BRAND

Escritórios/Offices Países / Countries

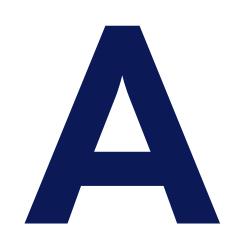


O PROCESSO DE ESCOLHA

THE
SELECTION
PROCESS



WHAT NEEDS TO BE DONE



DETERMINAÇÃO DAS EXPECTATIVAS

IDENTIFY EXPECTATIONS

SELEÇÃO DE PRODUTO

SELECT PRODUCT



TOMADA DE DECISÃO

DECISION-MAKING





WHAT NEEDS TO BE DONE



DETERMINAÇÃO DAS EXPECTATIVAS

IDENTIFY EXPECTATIONS

SELEÇÃO DE PRODUTO

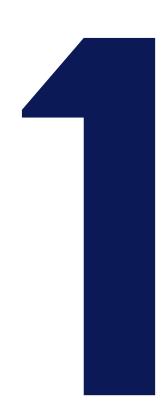
SELECT PRODUCT



TOMADA DE DECISÃO

DECISION-MAKING





DETERMINAÇÃO DAS EXPECTATIVAS IDENTIFY EXPECTATIONS

CONHECER AS NECESSIDADES KNOW THE NEEDS





DETERMINAÇÃO DAS EXPECTATIVAS IDENTIFY EXPECTATIONS

PERCEBER

AS MOTIVAÇÕES

UNDERSTAND MOTIVATIONS



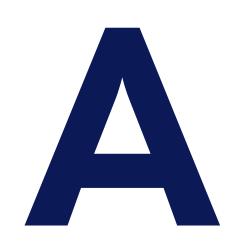


DETERMINAÇÃO DAS EXPECTATIVAS IDENTIFY EXPECTATIONS

DEFINIÇÃO DO INVESTIMENT



WHAT NEEDS TO BE DONE



DETERMINAÇÃO DAS EXPECTATIVAS

IDENTIFY EXPECTATIONS





TOMADA DE DECISÃO

DECISION-MAKING



SELEÇÃO DE PRODUTO SELECT PRODUCT

# SELECIONAR OS PRODUTOS SELECT PRODUCT



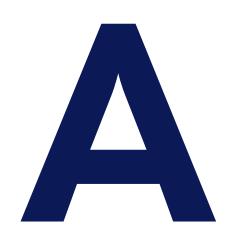


SELEÇÃO DE PRODUTO SELECT PRODUCT

PREENCHER
PROPOSTA DE
ADESÃO
ADHESION AGREEMENT



WHAT NEEDS TO BE DONE



DETERMINAÇÃO DAS EXPECTATIVAS

IDENTIFY EXPECTATIONS

SELEÇÃO DE PRODUTO

SELECT PRODUCT





ANALISAR
E FORMALIZAR
AS NECESSIDADES
ANALYZE AND FORMALIZE
NEEDS





ASSINAR

CONTRATO

SIGN THE PROPOSAL



### WHAT NEEDS TO BE DONE



DETERMINAÇÃO DAS EXPECTATIVAS IDENTIFY EXPECTATIONS

- CONHECER AS NECESSIDADES KNOW THE NEEDS
- PERCEBER AS MOTIVAÇÕES UNDERSTAND MOTIVATIONS

3 DEFINIÇÃO DO INVESTIMENTOS DEFINE THE INVESTMENT

B

SELEÇÃO DE PRODUTO SELECT PRODUCT

- SELECIONAR OS PRODUTOS SELECT PRODUCT
- 5 PREENCHER PROPOSTA DE ADESÃO ADHESION AGREEMENT



TOMADA DE
DECISÃO
DECISION-MAKING

- ANALISAR E FORMALIZAR AS NECESSIDADES ANALYZE AND FORMALIZE NEEDS
- ASSINAR CONTRATO SIGN THE PROPOSAL



